



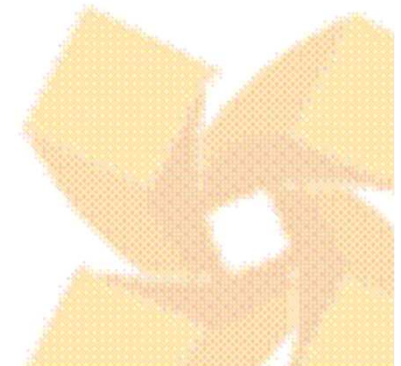
OBCI

オープンソースビジネス推進協議会

平成24年度 OBCI事業計画

オープンソースビジネス推進協議会

2012年7月9日(月)



各社から会費をいただき、共同マーケティングを行う。



これにより、**OSSビジネス市場の拡大**を目的とする。

各社のソリューション紹介だけではなく、コスト削減以外の**OSSのメリット**や、**OSS使用時の懸念点の解決方法**などを中心に、**決裁権限者向けコンテンツ**を作成し、公開(発信)していく。

昨年度の振り返り

昨年度は「システムインテグレーターへのアプローチ」、「OSSコミュニティへのアプローチ」を目標に掲げたが、主にJISAとの連携について調整がつかず、活動ができていない状況。

また、セミナーも1回のみの実施であった。

2012年度の基本方針

企業情報システムにおいて、オープンソースの重要性は増しており、その活用範囲は広がっている。また、新たにオープンソースを導入しようとしている企業も増えている。

従って、2012年度の基本方針は以下とする。

1. 「システムインテグレーターへのアプローチ」、「OSSコミュニティへのアプローチ」は本年度再度チャレンジする。
2. OSS入門などのOBCIセミナー、プレミアムセミナーは確実に実施する。
3. 上記を実施するため、日立ソリューションズ吉田氏を新たに理事に加え理事4名体制とし、各タスクを理事に分担する。

■ 2012年度活動計画

	活動	時期	詳細	担当	費用概算
1	ホームページなど	通年	・ホスティング ・情報アップデート ・SSLサーバ証明書	ISID	45万円
2	イベント(OSC)出展	年5回	・OSS事例紹介セミナー、ブース出展、アンケート(リード獲得)	日立SOL	84万円
3	セミナー				
	JISA会員向けセミナー	年2回	・50名程度 OSS入門、OSS事例紹介、OSS先進企業の取り組み、OSS最新動向(コミュニティ)、パネルディスカッション、ライトニングトーク、アンケート(リード獲得)	NRI	30万円
	プレミアムセミナー	年2回	・100名程度 (1)DB最新動向 (2)クラウド基盤 or 運用管理	SRAOSS ISID	
	OBCIセミナー	年2回	・50名程度 OSS入門、OSS事例紹介	日立SOL	
4	Web広告	年1~2回	・テックターゲットなどの記事広告	SRAOSS	200万円
5	メルマガ	隔週 (月2回)	・現状の継続、コンテンツの有効活用 (OBCIホームページ、正会員企業ホームページなど)	ISID	135万円

(合計) 494万円

※費用については、ここで記載したもの以外に雑費、手数料等がかかります。

JISA会員向けセミナー

担当：NRI

システムインテグレーターへのアプローチ

- 従来行ってきたエンドユーザーへの直接的なアプローチでは限界がある。
- システムインテグレーターへアプローチすることで、そこからエンドユーザーへ広く波及することを狙う。
- 具体的には、JISAとの共同活動として、システムインテグレーター（JISA会員企業）向けのセミナーを実施する。
- セミナーやのコンテンツは、OBCIホームページを通じて広く告知する。
- システムインテグレーターから、OSS普及の阻害要因をヒアリングすることも目的とする。

OSSコミュニティへのアプローチ

- OSSコミュニティから最新情報を吸い上げ、エンドユーザー、システムインテグレーター、OBCI正会員企業へ発信する。
- JISA会員企業向けセミナーにおける講演、ライトニングトークなどを中心に推進する。
- ユーザー会ではなく、OSSベンチャー企業や、企業の中で活動しているキーマンなどを想定。

プレミアムセミナー(1)

担当: SRAOSS

項目	内容	
開催時期	2012年9月以降	
テーマ	OSSデータベースの代表格の一つであるPostgreSQLの最新情報 (PostgreSQL 9.2の正式リリースが9月なので、タイミングを合わせる)	
対象	SierやエンドユーザのITマネージャ、エンジニア	
狙い	最近PostgreSQLに関心を持ち始めた企業ユーザにOSS DBがどこまで使えるかを伝える	
集客目標	100人	
主な内容(案)	PostgreSQL初心者向け	今更聞けないPostgreSQLの基本、最新バージョン9.2の新機能とは
	基幹業務向け利用に関心のあるユーザ向け	ミッションクリティカル利用にも対応したPostgreSQLのスケールアップ性能の実力(ベンチマークデータの解説)
	事例発表	大手企業に協力依頼
	招待講演	
	クラスタリングツール	<ul style="list-style-type: none"> ● Postgres-XC …最近正式版がリリースされた ● Pgpool-II …まもなく3.2をリリース予定 クエリキャッチュ、HA機能など

他のDBMSについての講演も加えるべく、検討中

プレミアムセミナー(2)

担当: ISID

項目	内容	
開催時期	2013年2～3月	
テーマ	クラウド基盤(OpenStack、CloudStack、Eucalyptusなど、および、DevOpsなどの動向 又は、運用管理(Zabbix、Hinemosなど)	
対象	SierやエンドユーザのITマネージャ、エンジニア	
狙い	OSSベースのクラウド基盤が日本でも本格的にサービス提供されはじめており、それらの動向を伝える	
集客目標	100人	
主な内容(案)	初心者向け	検討中
	基幹業務向け利用に関心のあるユーザ向け	Amazon、Google、MS、日本のクラウドの動向と、それを支えるOSS DevOpsなどのコミュニティムーブメントにも言及する
	事例発表	OSS系のクラウドサービスを活かした事例紹介
	招待講演(またはパネル)	クラウドサービス提供者、Sier、ユーザ企業によるパネル

OBCIセミナー

担当：日立SOL

項目	内容	
開催時期	2012年12月ごろ	
テーマ	ユーザ企業のITマネージャ/エンジニア向け (1)最新動向、(2)OSS「超」入門、(3)事例紹介	
対象	ユーザ企業のITマネージャ、エンジニア	
狙い	トライアルを含むOSS導入にむけて2013年度の予算化を狙う (ユーザ企業にOSSを試しに使用してみようと思わせること)	
集客目標	50人	
主な内容(案)	基調講演	<ul style="list-style-type: none"> ➢ OSS最新情報 ✓ 今では、OSSは企業でもたくさん使われている ✓ OSSは、先進技術分野をけん引している
	OSS「超」入門	<ul style="list-style-type: none"> ➢ 今更聞けないOSSの基本 ✓ OSSを知らないけどOSS導入を検討する人向け
	事例紹介(正会員企業)	<ul style="list-style-type: none"> ➢ SIベンダが導入した事例の紹介 ✓ 各種分野でOSSを導入した多くの事例を紹介
	事例紹介(ユーザ企業)	<ul style="list-style-type: none"> ➢ ユーザ企業でのOSSを導入した事例 ✓ ユーザ企業ならではのOSS導入時のぶっちゃけ話

■ 2012年度活動スケジュール

	セミナー	イベント	広告	Web・メルマガ	理事会・連絡会
4月					
5月		OSC名古屋			
6月					理事会
7月					総会
8月		OSC関西			理事会
9月	プレミアムセミナー	OSC東京			連絡会
10月	JISAセミナー		WEB広告①		
11月	OBCIセミナー				
12月				↓	理事会・連絡会
12年1月	OBCIセミナー		WEB広告②		
12年2月	JISAセミナー	OSC東京			理事会
12年3月	プレミアムセミナー				連絡会

※メルマガは毎月2回配信、原則隔週で金曜日配信

予算について

収入	
7社×50万円	350万円

支出	
イベント出展・関連費用	114万円
OSC	84万円
その他	30万円
Web広告	200万円
ホームページ	45万円
メルマガ	135万円
管理費	24.3万円
合計	518.3万円

オープンソースビジネス推進協議会

Opensource Business Creation Initiative

OBCIは
オープンソースの力で
ユーザー企業のビジネスに
新たな価値をご提供します。

<http://www.obci.jp/>